

Blekinge Boulevard 2  
DK-2630 TaastrupForskerparken 10  
DK-5230 Odense MTel. +45 3254 2425  
info@danish.care  
www.danish.care

31. august 2020

## **Bidrag til Genstartsteam for Life Science og Biotek**

### **- fra Danish.Care – branchen for hjælpemidler og velfærdsteknologi**

Med disse fem anbefalinger til Genstartsteam for Life Science og Biotek ønsker Danish.Care at bidrage med input til, hvad der skal til for at understøtte, at sektoren fortsat vil kunne levere velfærdsløsninger til gavn for mennesker og samfund.

### **5 anbefalinger for vækst og muligheder under og efter corona-krisen**

#### **1) Husk SMV'erne og de danske produktionsarbejdspladser**

- SMV'erne og de helt små virksomheder i hele landet er rygraden af dansk erhvervsliv og også blandt hjælpemiddelbranchens små producenter og leverandører. SMV'erne er specielt udsatte, når offentlig efterspørgsel falder, og eksporten er umuliggjort. Derfor anbefales det at tilgodese SMV'erne gennem særlige initiativer f.eks. særlige puljer.

#### **2) Nytænkt eksportbistand med langsigtede perspektiver**

- Udenrigsministeriets og Trade Councils tilbud og eksportbistand til rådgivning, fremstød og delegationer har stor værdi, men de skal gentænkes til en tid med lukkede grænser og rejserestriktioner, og hvor salg og kontakter foregår digitalt. Indsamling og deling af viden om digitale mødeformer og hybridformer mellem digitale og fysiske møder kan være en hjælp i den fremadrettede relationspleje på eksportmarkederne. Vigtigt at huske det lange perspektiv, så virksomhederne kan arbejde langsigtet med de forskellige tilbud. Specielt nærmarkederne i Sverige, Norge og Tyskland bør prioriteres på den korte bane. En investering i eksportstøtte er hurtigt tjent hjem.

#### **3) Stærkt dansk hjemmemarked mens eksporten venter**

- Brug det offentlige hjemmemarked til at understøtte branchen i en tid, hvor eksporten stagnerer. Med fremrykkede investeringsplaner og f.eks. udskiftning af forældet udstyr med ny teknologi kan de offentlige velfærdsløsninger moderniseres, mens dansk erhvervsliv understøttes. Genstart markedet og genstart de offentlige bevillinger med innovative og langsigtede indkøb, der giver plads til udvikling, innovation og dialog. Indkøb af hjælpemidler bør hurtigst muligt flyttes ud af de store nationale indkøbsaftaler i f.eks. SKI og tværregionalt i regionerne for at give plads til innovation, konkurrence og flere leverandører. Stærke, danske leverandører er samtidig vigtige for forsyningssikkerheden i kriser som corona.

#### **4) Regulatoriske rammer – fra byrde til konkurrencemæssig fordel**

- Branchens regulering gennem bl.a. MDR, forordningen for medicinsk udstyr, kan være en stor administrativ byrde for mange virksomheder, både for de større og specielt for de mindre. Branchens virksomheder kan understøttes og styrkes med rådgivning og hjælp til at efterleve de regulatoriske krav, og offentlige bevillinger bør ikke gå til indkøb fra virksomheder, der ikke efterlever reglerne.



## 5) Innovation og produktudvikling løftes af offentlig efterspørgsel

- Den danske branche er i udlandet kendt som førende indenfor innovation, kvalitet og design. Offentligt indkøb kan være med til at holde hånden under den fortsatte innovation og produktudvikling, indtil eksportmulighederne bliver genskabt.

**Ud over disse fem anbefalinger, der tager udgangspunkt i branchen for hjælpemidler og velfærdsteknologi, bakker Danish.Care op om forslag og initiativer, der er rejst fra Life Science industriens øvrige brancheforeninger og aktører.**

## Om branchen for hjælpemidler og velfærdsteknologi

Branchen for hjælpemidler og velfærdsteknologi er en del af den danske life science industri, og branchens virksomheder leverer helt nødvendige løsninger til pleje-, velfærds- og sundhedssektoren både herhjemme og i udlandet.

Branchen udvikler hjælpemidler og velfærdsteknologi til gavn for den enkelte borger, med stor værdi for den offentlige velfærd, solide gevinster for samfundsøkonomien og stort potentiale for dansk eksport.

Hovedparten af branchens virksomheder beskæftiger sig med medicinsk udstyr i klasse 1, som benyttes på hospitaler, i kommuner, i klinikker og hos private borgere.

Eksempler på produkter og løsninger er forskelligt udstyr til ældre og handicappede som kørestole, lifte, senge, lejer, puder, toilet- og badløsninger, stole, rollatorer, forflytningshjælpemidler, proteser, udstyr til sansestimulering, cykler og scootere samt udstyr til sport, rehabilitering og genoptræning, herunder digitale løsninger, apps m.v.

Branchen udgøres af op til 300 dedikerede virksomheder herhjemme, langt hovedparten er SMV'er eller helt små virksomheder, der spredt over hele landet innoverer, udvikler, producerer og markedsfører løsninger i tæt samspil med brugere og partnere i pleje- og hospitalssektoren. Samarbejdet sker i både kommuner og regioner. Branchens globale tilstedeværelse og omsætning drives af nogle få store producenter.

Branchen omsætter for over 5 mia. kr. årligt og eksporterer for anslået 1,5 mia. kr. Beskæftigelsen er knap 3.600 årsværk.

Branchens virksomheder udgøres af 45% der selv producerer, 19% der er distributører og handelsvirksomheder, 31% der leverer tjenesteydelser, mens 5% er andre virksomheder, konsulenter m.v.

For yderligere information, kontakt:

Morten Rasmussen  
Direktør

Tel. +45 2738 7832  
Mail: [mr@danish.care](mailto:mr@danish.care)

Danish.Care – Branchen for hjælpemidler og velfærdsteknologi  
Blekinge Boulevard 2  
2630 Taastrup  
[www.danish.care](http://www.danish.care)