



Foto: Dansk Rehab Gruppe PR

Branche forening vil agere rambuk til Kina

MEDICO & REHAB: Det er de færreste rehabselskaber, som har ressourcerne til at bryde ind på de fjerne markeder som Kina eller Brasilien, og de prioriterer dem tilsyneladende heller ikke. Men netop derfor skal Dansk Rehab Gruppe hjælpe selskaberne til de fjerne himmelstrøg.

AF **ELIZABETH MØNSTED JOHANSEN**

Offentliggjort 28.11.16 kl. 11:15

Selvom der blandt brancheforeningen Dansk Rehab Gruppe er en høj andel af selskaber, som eksporterer, så er det kun få af dem, som kigger ud over deres egen næsetip, eller nærmere bestemte de europæiske grænser. Og der lader faktisk slet ikke til, at det overhovedet er noget, som selskaberne har nogen formodning om at ændre lige foreløbig.

I en spørgeskemaundersøgelse foretaget af Dansk Rehab Gruppe har foreningen undersøgt eksportinteresserne blandt de 60 ud af 80 medlemsvirksomheder, som sælger til udenlandske markeder. Undersøgelsen skal blandt andet bruges til at vurdere, hvor man skal lægge sit engagement fremover.

I den er det for eksempel kun tre selskaber, som på nuværende tidspunkt har fokus på Kina, mens kun ét selskab kigger nærmere på lande som Canada eller Rusland. Langt størstedelen, 47 selskaber, har fokus på Tyskland, og andre nære markeder som Norge og Sverige er mere end halvdelen af medlemmerne interesseret i.

"Realistisk set tror jeg også, at det er der, hvor hovedfokus bør ligge for en stor del af virksomhederne. En stor del af vores medlemmer er små eller mellemstore virksomheder, og for dem er det det nemmeste i forhold til at få erfaringer omkring eksport og aftaler med distributører," siger Dansk Rehab Gruppens direktør Morten Rasmussen.



RELATEREDE ARTIKLER

Afgående DRG-direktør: Man smider jo ikke bare et livsværk ud med badevandet

Ny direktør vil have rehab ud af medicinal og medicos skygge

Rehabindustrien ser flere muligheder i USA

ANNONCE

SENESTE MEDICO & REHAB

GN ser fremgang hos tidligere problembar

GN-chef: Amerikansk opkøb vokser og bidrager stærkt

Analytiker: Der kan lure en positiv overraskelse i GN

GN-direktør: Udskillelsen af Otometrics har været kompleks men god

GN-topchef: Det er rart at få et godt rygstød

[Se alle](#)

ANNONCE

Prøv MedWatch gratis i 14 dage

[Tilmeld dig her](#)

Nyhedsbreve

Modtag gratis MedWatchs nyhedsbreve

Indtast din email 

English newsletter

[Vilkår](#)

Seneste nyt

[Flere nyheder](#)

- NNIT lander milliardforlængelse med Novo Nordisk (17:29)
- Amerikansk NGAL-salg sikrer BioPorto tocifret toplinjevækst (16:50)
- Novartis sætter sig på kandidat til lukrativt fedtlever-marked (16:25)
- GN ser fremgang hos tidligere problembar (15:28)
- Novo fik milliarder tilbage - sejrede i danske skattesager (14:39)
- Gøtzsche om granskning: Jeg fortryder ikke noget (13:52)
- GN-chef: Amerikansk opkøb vokser og bidrager stærkt (13:09)
- Banker skruer op for kursmål efter Novo-regnskab (12:36)
- Bavarian-direktør: Vi er mere end Prostavac (12:00)
- Analytiker: Der kan lure en positiv overraskelse i GN (11:28)
- Novo lancerer Xultophy i USA (10:59)
- GN-direktør: Udskillelsen af Otometrics har været kompleks men god (10:33)
- Amerikanske delstater undersøger Novo-rival (10:13)
- Finanshus: Bavarian halter lidt efter i årets første kvartal (09:44)
- Amgen indgår første aftale om kompensation for uvirksom behandling (09:02)

[Vis valgte](#)

[Vis Flere](#)

Ledige stillinger

 **Genmab**
Drug Safety Specialist - Genmab
19-04-17

 **ascendis
pharma**

Director CMC - Ascendis Pharma
19-04-17

Nævn fem lande, hvor der er fokus for tiden

Land	Antal
Tyskland	47
Norge	32
Sverige	31
England	28
Holland	25

Kilde: Dansk Rehab Gruppe, 2016

Ny direktør vil have rehab ud af medicinal og medicos skygge

Spiller på begge heste

Men selv om der er denne store forskel på, hvor interessen ligger hos de forskellige virksomheder, så betyder det ikke, at brancheforeningen ikke har blik for de fjerne markeder eller har planer om at holde sit eget engagement eksklusivt på de europæiske markeder.

"Vi spiller på to heste, både det nære og det fjerne, men selvfølgelig med blik for hvor de fleste af medlemsvirksomhedernes interesser ligger. Vi skal jo yde services til begge parter," forklarer Morten Rasmussen.

Og her er USA og Kina oplagte eksempler på markeder, som de fleste selskaber har svært ved at gribe fat i – ikke mindst på grund af deres omfang og anderledes strukturerede sundhedssystemer.

"USA er en joker – for der er helt klart nogle barrierer for at komme derover, og det er ikke en satsning, man skal gøre halvhjertet. Det kræver, at selskabet har et dedikeret fokus, ellers kommer det ikke ind. Så hellere udsætte det, indtil man er klar."

Rehabindustrien ser flere muligheder i USA

Nævn tre lande, hvor man i fremtiden kan være klar til at gøre en indsats

Land	Antal
Tyskland	48
Norge	23
Frankrig	23
Sverige	21
England	21
Holland	18
USA	11

Kilde: Dansk Rehab Gruppe, 2016

Skal markedsføre det nordiske koncept i Kina

Netop problemet med at opdyrke et selvstændigt marked er også en af udfordringerne med det kinesiske marked. I endnu højere grad. For mens de fleste selskaber fortsat gerne vil arbejde videre med Tyskland, og 11 selskaber ønsker at gøre en indsats i USA i fremtiden, er der kun tre virksomheder, som vil fokusere på Kina.

SAM  **Nomeco**
a PHOENIX company
Business Unit Director, Commercial & Legal
Affairs - Nomeco, København
10-04-17

ascendis
pharma 

Project Director - Ascendis Pharma
19-04-17

KLIFO
Experienced Regulatory Affairs Specialist - KLIFO
27-04-17

ascendis
pharma 

Toxicologist - Ascendis Pharma
19-04-17

ALK
Clinical Project Manager - ALK
25-04-17

Genmab
Head of Global Drug Safety – Genmab
19-04-17

Mest læste

Flere nyheder

"Det her var ét af de projekter som fejlede"

Novo-direktør: Guldhåb er vores prøvekanin

Götzsche om granskning: Jeg fortryder ikke noget

Bavarian skyder året i gang med stærkt amerikansk salg

Milliardærklubben bliver smidt ud af Dandrit

Bavarian-direktør: Vi er mere end Prosvac

Hård konkurrence har gavnet Novo Nordisks diabetessalg

Novo lancerer Xultophy i USA

Banker skruer op for kursmål efter Novo-regnskab

Novo fik milliarder tilbage - sejrede i danske skattesager

Latest articles

See all

Novo management sees lower risk and opportunity

Novo Nordisk appoints new EVP

Danish biotech company expects fivefold increase in five years

Analyst: Zealand drug faces hard time as monotherapy

Novo-backed biotech dips after fundraising news

Nyheder fra FinansWatch

Vis alle

Investorer tilfredse med HSBC-regnskab

Hver femte er gået uden om banken i årevis

Skjern Bank udvider i Nykredits gamle Hellerup-kontor

Ny topchef vil gå sin egen vej i branchens mest udtrådte sko

Filiallukning i Danske sender direktør i klørerne på Nordea

Det folkerige asiatiske land har ellers gang på gang været fremhævet som et kæmpe vækstmarked for dansk velfærdsteknologi inden for især ældreområdet, hvor Kina har en massivt voksende ældre demografi. Men netop derfor skal fokus ikke være på at hjælpe den enkelte virksomhed, men branchen som hele.

"I Kina og markeder i den stil handler det om, at en branche samlet set kan løfte et marked og åbne nye døre. Så foreningen skal være med til at modne et helt felt, ikke bare en enkelt virksomhed," forklarer Morten Rasmussen, og tilføjer:

"Det er begrænset, hvad en enkelt virksomhed kan gøre, specielt hvis man ikke er en stor en af slagsen. Derfor er et spørgsmål om at markedsføre konceptet om den nordiske og specifikt danske tilgang til ældrepleje, omsorg og handicaphjælp. Så man skal sælge ideen om den nordiske plejesektor. Det tror jeg vil gøre vores stemme stærkere på de fjerne markeder."

Det er også derfor, at fokus i langt højere grad er på delegationsture, hvor danske "ping'er" deltager end messer i fjerne markeder som Kina og USA. Lige for tiden holder Dansk Rehab Gruppe for eksempel et vågent øje med den danske delegation, der blandt andet består af statsminister Lars Løkke Rasmussen og en række danske borgmestre, som tager til Kina i december for at skabe interesse blandt kinesiske investorer. For her er rehabiliteringssektoren også med.

[Guldmann savner konkurrenter på de fjerne markeder](#)

Messer stadig en vigtig del af eksporten

Det betyder dog ikke, at Dansk Rehab Gruppens interesse for industrimesser forsvinder – det er stadig et vigtigt punkt for industrien, men primært når det kommer til de europæiske markeder, hvor de fleste af dem bliver holdt.

"Vores branche er meget fysisk og visuel i forhold til produkterne, så jeg tror absolut, det personlige møde og muligheden for at se, teste og mærke produkterne ikke kommer til at gå af mode. Det er nødvendigt, at man har muligheden for at afprøve det manuelt," siger Morten Rasmussen.

I spørgeskemaundersøgelsen kan man blandt andet se, at de tre messer, som flest selskaber regner med at deltage i, er RehaCare og Medca i Düsseldorf og HCR i Japan.

[Afgående DRG-direktør: Man smider jo ikke bare et livsværk ud med badevandet](#)



Modtag nyhedsbreve fra MedWatch gratis

Indtast din email

Tilmeld

Mest læste Medico & Rehab

Coloplast-direktør: Vækst fortsætter i USA resten af året



MEDICO & REHAB: Der var flere positive tendenser hos Coloplast i andet kvartal af regnskabsåret set fra finansdirektør Anders Lonning Skovgaards stol. Især ser det godt ud på det amerikanske marked, og den vækst fortsætter resten af året, lyder det fra

finansdirektøren.

[Læs artikel](#)

Nyheder fra ShippingWatch

Vis alle

Svensk forslag om CO2-fond for søfarten

Politiet ransager Samsung-værft efter dødsulykke

Irakisk olieministerium planlægger nyt raffinaderi

Dong får lille milliard fra Hejre-forlig

Hårdt marked i Nordsøen drukner Viking Supply Ships topline

Prøv MedWatch gratis i 14 dage

Tilmeld dig her

GN-topchef: Det er rart at få et godt rygstød

MEDICO & REHAB: GN Hearing har før tid lanceret det nye trådløse håb Resound Linx 3D. Det nye høreapparat kommer til at drive væksten resten af året, lyder det fra topchef Anders Hedegaard, der samtidig glæder sig over et godt rygstød fra et kvartal, hvor apparatet endnu ikke var på markedet.

[Læs artikel](#)

GN klarer sig bedre end forventet

MEDICO & REHAB: GN Store Nord's høreapparatdivision GN Hearing vokser mere end ventet med en 4 pct. organisk vækst. Dermed er året startet flyvende for den danske høreapparatgigant.

[Læs artikel](#)

Danske: Ambus stærke Ascope-salg giver stort kursmålsløft

MEDICO & REHAB: Tirsdagens regnskab for den danske medicokoncern Ambu har imponeret i så høj grad, at Danske Markets hæver kursmålet med mere end 20 pct. på baggrund af, hvad de ser som et 'langsigtet potentiale'

[Læs artikel](#)

GN-direktør: Udskillelsen af Otometrics har været kompleks men god

MEDICO & REHAB: Det har været en kompleks sag for GN Hearing at få udskilt sin Otometrics-forretning, men det er mere værdiskabende for alle parter, hvis et andet selskab driver Otometrics videre, siger GN Hearings topchef.

[Læs artikel](#)

Analytiker: Der kan lure en positiv overraskelse i GN

MEDICO & REHAB: Dagens kvartalsregnskab fra GN Hearing har givet ro i maven hos senioranalytiker i Sydbank Morten Imsgard, der er blevet positivt overrasket over den organiske vækst i divisionen. Der kan lure en positiv overraskelse igen senere på året, vurderer han.

[Læs artikel](#)

Forsiden lige nu

Amerikansk NGAL-salg sikrer BioPorto tocifret toplinjevækst



MEDICINAL & BIOTEK: Et stærkt salg af BioPortos NGAL-test i særligt USA sikrer det danske diagnostikselvskab tocifret omsætningsvækst i første kvartal. Adm. direktør Peter Mørch Eriksen kigger frem mod næste sommer, hvor genindsendelsen

af en amerikansk ansøgning for produktet kan nedbringe selskabets omkostninger markant.

[Læs artikel](#)

Novartis sætter sig på kandidat til lukrativt fedtlevermarked

MEDICINAL & BIOTEK: Schweiziske Novartis betaler knap 48 mio. kr. for de eksklusive rettigheder til en lægemiddelkandidat til behandling af leversygdommen NASH, der spås som en af fremtidens store slagmarker for medicinalindustrien.

[Læs artikel](#)

NNIT lander milliardforlængelse med Novo Nordisk

MEDICINAL & BIOTEK: Det børsnoterede NNIT, der tidligere var Novo Nordisks datterselskab, har forlænget end kontrakt med en værdi på 1 mia. kr. med medicinalkæmpen.

[Læs artikel](#)

GN ser fremgang hos tidligere problembarn

MEDICO & REHAB: Den danske høreapparatkæmpe GN Hearing har i første kvartal oplevet vækstrater hos det amerikanske datterselskab Beltone, som ikke er set i flere år, lyder det fra topchef Anders Hedegaard. Beltone er afgørende for markant amerikansk vækst, vurderer senioranalytiker.

[Læs artikel](#)

Gøtzsche om granskning: Jeg fortryder ikke noget

SYGDOM & SUNDHED: Professor og direktør for Nordisk Cochrane Center, Peter Gøtzsche, svarer nu for første gang på spørgsmål efter en række kritiske artikler i Sundhedspolitisk Tidsskrift. Rigshospitalet er ved at undersøge Gøtzsches brug af offentlige midler til privat formål.

[Læs artikel](#)

Novo fik milliarder tilbage - sejrede i danske skattesager

MEDICINAL & BIOTEK: Medicinelskabet Novo Nordisk fik for få måneder siden et stort milliardbeløb tilbage som følge af flere vundne skattesager - bl.a. i Danmark.

[Læs artikel](#)

FINANSWATCH

Investorer tilfredse med HSBC-regnskab

Hver femte er gået uden om banken i årevis

Skjern Bank udvider i Nykredits gamle Hellerup-kontor

Finanstilsynet giver hug til Hellerup Finans-datter

SHIPPINGWATCH

Svensk forslag om CO2-fond for søfarten

Politiet ransager Samsung-værft efter dødsulykke

Irakisk olieministerium planlægger nyt raffinaderi

Dong får lille milliard fra Hejre-forlig

MEDIAWATCH

Stofa: Prisen på frit valg-tv holder kunder væk

Bloggere får egen gruppe i Dansk Journalistforbund

New York Times satte digital kunderekord

Biblioteker melder sig i kampen mod fake news

ENERGIWATCH

Enercon afslører sjældne regnskabstal

Dong-forlig åbner op for frasalg af oliedivisionen

Irakisk olieministerium planlægger nyt raffinaderi

Dong får lille milliard fra Hejre-forlig

FødevarerWatch

Coop trækker 24 ton ketchup efter mistanke om gæring

Restaurantkæden Bone's serverer fremgang til nye ejere

Kellogg's er på smalkost og overrasker positivt

Carlsberg-direktør: Strategiplanen begynder at virke

EJENDOMSWATCH

Logistikfond på 11 mia. kr. køber Køge- ejendom på 31.000 kvm

Fynsk boligrenovering løber op i 200 mio. kr.

Casa omdanner erhvervsgrund i Vejle til boligområde

Goldschmidt henter jysk bank til strandvejsdomicil

Nyheder

Medicinal & Biotek
Medico & Rehab
Sygdom & Sundhed
Virksomheder
Produkter
Sygdom
Artikellarkiv

Mennesker

Profiler
Meninger
MedLife
Jobskift
Har du hørt..
Citater

MedWatch

Om MedWatch
Tip os
Kontakt os
Annoncering
Abonnement

Service

Top picks in English
RSS

Nyhedsbrev

Modtag gratis nyhedsbrev morgen og middag

Indtast din email



English newsletter?

Vilkår

MedWatch

MedWatch - St. Regnegade 12, 2. sal, 1110 København K - Tlf: 3330 8370 - E-mail: medwatch@medwatch.dk - Copyright © JP/Politikens Hus 2011